

Kiegészítő dokumentum: „Saját eredmények”

PATAKI ÁKOS PATRIK

akos.pataki@stud.uni-corvinus.hu

Gazdálkodás és menedzsment

BSc, 6. félév

Budapesti Corvinus Egyetem

Gazdálkodástudományi TDK

Témavezető:

Pistrui Bence László

egyetemi tanársegéd, BCE VGI

Tanácsadók szerepe egy vállalkozás fejlődésében

Tudományos kérdés:

Van a tanácsadásra reális kereslet egy magyarországi KKV szektorban lévő vállalkozás számára, ha van miben, mikor és miért tudnak a tanácsadók értéket teremteni, és mi hátráltatja tanácsadást, mint szolgáltatást?

Módszertan:

Szekunder kutatás:

- Kereslet megállapítása: vállalkozói kompetenciák hiányának feltérképezése és a vállalkozás fejlődésének kritikus pontjainak megállapítása
- Kínálat megállapítása: a tanácsadók kompetenciáinak és erőforrásainak a meghatározása
- Szintetizálás: kereslet és kínálat találkozásának akadályai, miért nem elterjedt az üzleti tanácsadás a hazai KKV szektorban?

Primer kutatás:

- Mélyinterjúk vállalkozókkal: Tanácsadókkal együtt dolgozó vállalkozók, miért, mikor veszik igénybe a tanácsadást milyen aggályaik vannak velük szemben?
- Mélyinterjúk tanácsadókkal: Hazai KKV szektorban tevékenykedő tanácsadók miben, miért és mikor segítenek és milyen akadályokkal küzdenek meg a munka során.

Eredmény:

- Mikor, miért, miben és kinek tud segíteni az üzleti tanácsadás, mint szolgáltatás.